

NEW GRADUATE RPO SERVICE

 **みんな就TECH**

**IT新卒採用RPOサービス**

資料更新日: 2026年4月6日



はじめに

# 弊社が提供する 採用プロセスアウトソーシング

単なる業務代行ではなく、エンジニア採用のプロとして、  
ポートグループの持つアセットを駆使し、貴社の採用目標達成を支援します。

## 採用活動における4つの主要課題

新卒採用の**早期化に伴い**、採用年次が被る傾向から工数が逼迫していませんか？

### ノウハウ不足

エンジニア採用の要件定義や、学生に刺さる技術広報の打ち出し方が分からず、母集団が形成できない。

### 工数不足

スカウト送信や日程調整などのオペレーション業務に追われ、肝心の面接や戦略立案に時間が割けない。

### 専任担当不在

人事が他業務を兼務しており、スピード感が求められるエンジニア採用において競合に学生を奪われる。

### 成果の停滞

過去にRPOを導入したが、単なる事務代行に留まり、具体的な「承諾数」への改善に繋がっていない。

# ポートグループだからできる4つの強み

業務BPOではなく**施策提案～実行**までを担当。上流工程に関してもグループ内にて設計可能



## エージェント管理

自社内の人材紹介サービスと連携し、最適なフォロー体制を構築。推薦数と精度の向上を実現します。



## 送客ディレクション

既存のポートサービスとのシナジーを最大化。適切な媒体運用と送客フォローを実施します。



## コンサル連携

戦略コンサルチームと密に連携。現場のオペレーションから採用戦略の立案まで幅広く対応可能です。



## 独自媒体スカウト

提携媒体を駆使したダイレクトリクルーティング。ターゲット学生へ直接アプローチします。

# 弊社が提供する採用代行サービス

採用課題に合わせて **最適な設計** をさせていただき、採用業務全般を代行致します。

## 設計



要件定義  
ペルソナ設計



求人票  
スカウト文作成



募集媒体選定



選考フロー構築



スカウト対象者選定



ユーザーアンケート

## 実行



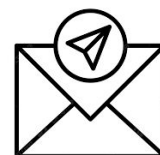
書類選考フォロー



説明会実施



面接・面談日程調整



スカウト送信



応募者対応



エージェント管理

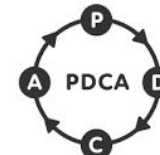
## 振り返り・改善



オンライン  
定例MTG



数値分析



改善施策の  
提案



ターゲット  
再設定



改善施策の  
提案



施策変更

## IT業界/エンジニア職種に特化した媒体連携

**職種・業界に絞り込んだ** ターゲットに対して適切な媒体にてアプローチが可能

## IT業界(総合職)

 OfferBox キミスカ doda  
キャンパス Wantedly ワンキャリア openwork

## エンジニア職種

 LabBase レバテック  
ルーキー TechTrain progate prospects Acaric  
アカリク TECH OFFER

# 弊社サービスの他社との違い

エンジニア/IT**特化型のRPO**+ユーザー**保有60万人**のポートグループの集客力

	採用計画/戦略	母集団形成	応募受付	面接選考	内定対応
自社対応	採用計画立案 採用予算確保		合否判断	面接実施 合否判断	採用判断 条件通知
一般的なRPO		各チャネル接続	応募受付 スクリーニング	面接日程調整 合否連絡 進捗管理・レポート	内定書類送付 承諾書類回収
弊社付加価値	採用戦略支援	送客支援含む母集団支援 ※1	エージェントコントロール( PORT利用時)		

※1送客に関してはオプションとなります

# 料金体系

シンプルな**2つの固定プラン**となります。その他必要なオプションは別途見積もりとなります。

ライトプラン	スタンダード	オプション
月額 <b>30</b> 万円(税別)	月額 <b>60</b> 万円(税別)	<b>10</b> 万円～(税別)
時間目安: 45~50時間	時間目安: 110~120時間	
<ul style="list-style-type: none"> <li>・前頁で記載ある項目全て対応可能となります</li> <li>・送客/スカウト媒体/エージェントからの紹介決定費用は直接契約となります。</li> <li>・一部代理販売にて特別価格にてご提供可能なものもございます。</li> </ul>		<ul style="list-style-type: none"> <li>・送客や動員サービスに関する費用</li> <li>・採用戦略における工数が掛かる業務</li> <li>・面接官トレーニング業務</li> <li>・面接官のアウトソーシング業務</li> </ul> <p>上記に関しては、別途費用となります</p>

※全てのプランに 初期費用は発生致しません。

※初回契約は3ヶ月間となります。(月途中から契約開始の場合、初回契約期間は月末までとなります。)

※延長契約に関しては、1ヶ月間～可能です。

※当月末10営業日前までに終了旨を頂ければ、翌月末での契約終了が可能です。

※ご請求は1ヶ月毎となり、月末締め・翌月末支払いとなります。

※他社スカウトや他社人材紹介による成果報酬費用は掛かりません。媒体やエージェントご契約は費用に含まれません。

## 導入フロー

初回打ち合わせからご支援実施まで **最短3週間** でのご支援が可能



# 会社概要

会社名	トラパス株式会社
設立	2025年5月
事業内容	新卒エンジニア採用支援事業 新卒エンジニア採用コンサルティング事業
グループ会社	ポート株式会社(東証グロース上場)
代表取締役 CEO	赤塩 勇太
執行役員 カンパニー CEO	八木 誠
所在地	東京都新宿区北新宿 2-21-1 新宿フロントタワー 5F



## サービスに関するお問い合わせ

**トラパス株式会社**

**採用支援事業部 RPOユニット**

**メール:** [sales\\_trapath@theport.jp](mailto:sales_trapath@theport.jp)

**担当:** 八木・三船・植田

※お問い合わせ後2営業日以内に担当からご連絡させていただきます。